

Pongámonos en situación, imaginemos que somos una empresa que fabrica todo tipo de materiales de plástico, a través del apartado **Oportunidades de Negocio del ICEX** (puedes acceder al mismo mediante suscripción gratuita, <http://www.icex.es>), nos llega una demanda en la que una empresa situada en la República Checa, está interesada en importar asientos de plástico para tribunas, aproximadamente 3.000 plazas. Sólo nos dan la siguiente información de la empresa:

Razón Social: "Rim Tech sa"
Dirección: Priluky 38 TOWN: Zlin
Código Postal: 76001

Ahora como exportadores, nos asaltan las siguientes dudas, ¿Es fiable la empresa? ¿Puedo averiguar más información sobre ella? ¿Qué tipo de Información?

Como te comentamos en la **FASE 1** de esta Guía, debemos seguir varios caminos, podemos por una parte, solicitar información a las distintas instituciones que conocemos, y por otra, podemos comenzar la búsqueda a través de Internet, el proceso sería el siguiente;

Irnos a la Cámara de Comercio de nuestra demarcación, preguntar por el [Especialista C@bi](#) y plantearle nuestras dudas, también podemos averiguar la dirección de la **Oficina Comercial española en la República Checa** y solicitar información:

Dirección: STEPANSKA, 10 , Praga - REPUBLICA CHECA
TEL: 420224941255 - **FAX:** 420224941115

Otra vía sería mediante la búsqueda en Internet, para llegar de una forma más o menos rápida a resultados concretos comencemos por buscar el nombre de la empresa en el directorio empresarial [Kompas](#), es bastante fiable y además nos detalla el tipo de actividad que realiza.

[Ficha Kompas.](#)

Al comprobar que sí aparece en la base de datos y además la actividad que realiza está relacionada con la demanda que nos ha llegado, podemos seguir con la búsqueda de información, ahora conviene localizar información financiera de la misma, para asegurarnos de que es una empresa fiable en todos los aspectos y minimizar los riesgos en el caso de que la operación llegue a buen fin.

Para ello, acudimos a la base de datos ["Informa Dun & Bradstreet"](#), comprobamos que la empresa aparece en la misma, en caso afirmativo podemos solicitar un informe comercial de la misma (recordad que esta información no es gratuita y que podéis solicitar dichos informes a través del [SAT C@BI](#))

[Informe D&B](#)



Siempre es bueno cotejar la información, hemos buscado datos de la empresa en [COFACE RATING](#), el resultado también es positivo. Aunque en este caso no hemos solicitado el informe financiero, porque consideramos suficiente la información ofrecida por D&B.

[Ficha Coface](#)

Una vez localizada esta información, se analiza y se toma la decisión de si nos conviene vender a esta empresa o no.

En el caso que nos ocupa, el resultado es positivo, por lo que pasaremos a analizar las siguientes fases de la Guía. [FASE 2](#).